

B2BLink Armenia

Обращение о поддержке пилота цифровой B2B-платформы

Кому: Министру экономики Республики Армения От: [Имя подписанта], [должность / Команда B2BLink Armenia] Контакты: [email], [телефон] Дата: [дата отправки]

Уважаемый господин Министр,

Команда B2BLink Armenia просит рассмотреть возможность поддержки 4-месячного пилота цифровой B2B-платформы для армянских производителей, покупателей, ритейла, экспортеров, логистических компаний и финансовых партнеров.

Запрашиваемый пилотный бюджет - 75 000 USD.

Мы предлагаем рассматривать эту сумму не как расходы на создание сайта, а как проверку цифровой торговой инфраструктуры с понятными показателями. Пилот позволит подключить 50-100 поставщиков, 20-40 покупателей, проверить 3-5 товарных категорий, оформить первые 10-30 сделок, заказов или писем о намерениях, проверить документированный процесс сделки и подготовить решение о дальнейшем масштабировании или остановке проекта.

При успешном развитии пилота к 12-му месяцу платформа может выйти на годовой документированный оборот от 1.5 млн USD в консервативном сценарии до 6.0 млн USD в базовом и 18.0 млн USD в оптимистичном сценарии. Это не обещание налоговых поступлений. Эти цифры показывают масштаб экономического оборота, который государство сможет измерить и оценить по итогам пилота.

Почему это важно для государства

B2BLink Armenia решает несколько практических задач:

- цифровизация МСП и региональных производителей;
- расширение доступа поставщиков к ритейлу, оптовикам и экспортерам;
- перевод части B2B-оборота в документированный процесс;
- выявление барьеров в логистике, платежах, документах и доверии;
- подготовка производителей к более широким внутренним и экспортным рынкам;
- формирование агрегированной аналитики для экономической политики.

По данным OECD, общий уровень цифровизации армянских МСП остается низким. OECD также указывает, что только 18% микропредприятий и 11% малых и средних компаний участвуют в электронной торговле. По данным Министерства экономики РА, экспорт товаров за январь-декабрь 2024 года составил 13.092 млрд USD, при этом необработанное и полубработанное золото составляло 42.8% общего экспорта.

Роль Министерства

Мы не предлагаем государству управлять платформой. Роль Министерства может быть ограниченной и измеримой:

1. Дать пилоту официальный статус и тем самым повысить доверие участников рынка.
2. Помочь организовать диалог с первыми поставщиками, покупателями, банками и логистическими партнерами.
3. Согласовать показатели пилота и формат ежемесячной агрегированной отчетности.
4. Поддержать ограниченный 4-месячный пилот с контролем по этапам.
5. По итогам пилота принять решение о масштабировании, доработке или остановке.

Запрашиваемая поддержка

Просим Министерство рассмотреть:

1. Пилотное финансирование или софинансирование в размере 75 000 USD.
2. Статус B2BLink Armenia как пилотного проекта, поддержанного Министерством.
3. Содействие в диалоге с первыми участниками рынка.
4. Согласование показателей пилота и формата ежемесячной отчетности.
5. Рабочую встречу для выбора товарных категорий и уточнения рамок пилота.

Мы готовы представить подробное досье проекта, расчет ожидаемого экономического эффекта, бюджет пилота и презентацию.

С уважением, [Имя подписанта] [должность / Команда B2BLink Armenia] [email]
[телефон]